



Exzellentes Management. Operatives Know-how. Globale Reputation.

Die Corvay GmbH wurde 2002 gegründet und hat ihren Sitz in Hannover. Unser Schwerpunkt liegt in der Beratung der Biotechnologie-, Pharma- und Chemieindustrie. Wir bewegen uns sicher auf internationalem Terrain – immer mit dem nötigen Fingerspitzengefühl für den sozialen, wirtschaftlichen und wissenschaftlichen Kontext unserer Kunden. Unsere Beratungsleistungen erstrecken sich von der Entwicklung des richtigen Produktportfolios über nachhaltige Go-To-Market-Strategien bis hin zur Produkt- und Serviceentwicklung für nutzerorientierte Angebote. Mit unserer Tochterfirma, der Corvay Specialty Chemicals, erweitern wir unsere Wertschöpfungskette bis in den Vertrieb und positionieren damit verschiedene Spezialchemikalien für unsere Kunden erfolgreich in ganz Europa. Werden Sie Teil unseres Erfolgs, werden Sie Teil von Corvay.

Wir suchen für Corvay Specialty Chemicals baldmöglichst einen **MARKETING & SALES MANAGER (m/w)**

Aufgaben:

- Aufbau von Neugeschäft mit Spezialitäten für Nahrungs- und Futtermittel
- Kundenakquise und Pflege der Bestandskunden für das Produktportfolio der Corvay Specialty Chemicals GmbH:
 - langkettige Dicarbonsäuren
 - Enzyme
 - Vitamin D3
- Verantwortlich für Marketing, print und online

Anforderungen:

- Akademischer Abschluss in Chemie, Biochemie, Biotechnologie oder Wirtschaftsingenieurwesen
- 3 - 5 Jahre Berufserfahrung in Vertrieb und Marketing in der chemischen, pharmazeutischen oder Ernährungsindustrie oder im Handel mit chemischen Spezialitäten
- Persönliche Ausstrahlung, Sinn für Geschäft, Kenntnisse der Märkte
- Deutsch- und Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift
- Versiert im Umgang mit den gängigen Office-Softwareprogrammen
- Bereitschaft zu Reisen; offen im Umgang mit internationalen Partnern in China, Indien, USA; guter Kommunikationsstil

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen:

Bitte bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen bei
albrecht.laeufer@corvay.de